

COACHING MANAGERIAL - CURS OPEN

Locul desfasurarii: Uzinexport, Bd. Iancu de Hunedoara, nr. 8A

Organizator: MENTOR TRAINING

Editia a-XII-a, orar: 12:00 - 18:00 "Obiectivul unui manager profesionist nu este sa-i placa oamenii cu care lucreaza. Nici acela de a-i schimba. Obiectivul sau este de a le valorifica talentele, calitatile!" Alfred P Sloane, ex-CEO General Motors Grupul tinta: manageri si conducatori de organizatii, manageri de vanzari, manageri de resurse umane. Scop: antrenarea managerilor cu ajutorul metodei americane coaching in 7 pasi(TM) pentru aducerea angajatilor proprii in performanta. Activitatea Durata Metoda Observatii

Prezentarea participantilor 20 Joc pe perechi Obiectivul: cunoasterea rapida a participantilor la curs

Prezentare trainer 5 Cunoasterea trainerului „Network” 15 icebreaker

Cursantii vor desfasura o activitate de grup cu scopul de a intra in zona de confort si de a fi pregatiti pentru o participare activa

Agenda cursului 10 prezentare Se enunta scopul, obiectivele si se stabilesc reguli, timpi

Adaptarea stilului de conducere la etapa de dezvoltare a angajatului 50 Atelier - activitate experientiala

Participantii vor parcurge un atelier de identificare a stilului managerial de conducere a angajatilor in functie de abilitati, cunostinte, atitudine si vechimea in organizatie. Pauza cafea 15

Coaching in 7 pasi(TM) 80 Prezentare + discutii

Participantii vor cunoaste metoda de antrenare manageriala destinata cresterii eficacitatii individuale a angajatilor proprii

Pauza 2 30 Energizer 10 Joc de grup

Participantii vor avea un mini-atelier de relationare in echipa

Coaching in 7 pasi(TM) exersat 30 Atelier cu joc de rol demo

Trainerul va realiza o sesiune demonstrativa de aplicare a metodei de antrenare, cu un scenariu propus din sala

Dezvoltare de abilitati 1 60 workshop

Participantii vor utiliza scenarii din activitatea proprie si vor aplica metoda de antrenare

Coaching in 7 pasi Feedback profesional 20

workshop

Participantii vor cunoaste si exersa metoda de feedback profesional

After Action Review - invatare dupa actiune - Plus si Delta

Pauza 3 10 Dezvoltare de abilitati 2 40 atelier, discutii

Participantii vor aplica metoda in jocuri de rol in triade, cu scenariu si feedback propuse de cursanti (din activitatea proprie)

Recapitulare curs 20

joc

Fiecare cursant va evidentia ce anume va pune in practica

Diploma 10

Cursantii vor primi un certificat de participare

Evaluare curs 20 chestionar Anexa chestionar evaluare trainer & curs

Trainer: Radu Nechita - training partner MT, licentiat LIFO(R) din 2005 si Human Synergistics(R)-2006, Radu are experienta certificata in managementul echipelor de vanzari, tehnici de comunicare si negociere, cultura organizationala obtinuta in companii multinationale (din 2001 pentru ING Romania si 2005 Citi). Peste 400 de cursuri sustinute in cariera, cu peste 5000 de participanti. Clienti reprezentativi: ING, Romtelecom, Metro, E-ON IS, Ewopharma AG Romania, Romcar, Adama, Trust EuroTherm, Vinexport, Gold&Platin, Eurotech, Izotec. Lista completa pe www.mentortraining.ro sectiunea clienti. Pentru a rezerva un loc de participare la curs completati formularul de inscriere de pe www.mentortraining.ro sectiunea cursuri deschise, sau cereti unul la

office@mentortraining.ro 0740-101764

Despre MENTOR TRAINING

Oferta noastră de servicii cuprinde programe de management al activității echipei, antrenare, evaluare și dezvoltare a coeziunii și comunicării. - Coaching managerial & Leadership - Planificarea și Organizarea activității echipei - Managementul Timpului - Train the trainer 1 & 2 - Stress Management & Problem solving, ș.a.

Participare: Intrare liberă

MENTOR TRAINING

Locul desfășurării:

Uzinexport, Bd. Iancu de Hunedoara, nr. 8A